

SWISS LIFE FRANCE : un business model diversifié et robuste, une solvabilité forte

1. Swiss Life France, filiale d'un groupe solide, le groupe Swiss Life

Swiss Life France est la filiale du groupe Swiss Life, un groupe coté au SMI à Zurich, solide et bénéficiant d'un rating A+ accordé par S&P.

En dépit des fortes turbulences survenues récemment sur les marchés des capitaux, la solvabilité de Swiss Life reste solide. Le groupe Swiss Life gère sa solvabilité en utilisant le référentiel de solvabilité suisse, le Swiss Solvency Test (SST), plus strict que le référentiel européen Solvabilité 2. Au 1^{er} janvier 2020, le groupe Swiss Life a estimé son ratio de solvabilité légèrement supérieur à 200% (185% à fin 2018). Le ratio SST du groupe s'établit au 24 mars 2020 autour de 175%, dans le tiers haut de la cible de 140% à 190%.

Swiss Life manage les risques financiers grâce à son processus continu et strict de gestion actif passif. Swiss Life a bien diversifié son portefeuille d'investissement, avec une grande qualité de crédit. Le portefeuille actions fait l'objet d'une stratégie de couverture ; l'exposition nette couverte du groupe au 31 décembre 2019 s'élevait à 4,1%, et a depuis été réduite aux environs de 2%.

Concernant son profil de risques assurés, Swiss Life a un portefeuille de mortalité et de longévité bien équilibré. Les risques d'assurance sont ainsi gérables pour le groupe. Les principaux effets pour Swiss Life proviennent de l'impact des turbulences sur les marchés financiers.

2. Swiss Life France bénéficie de la solvabilité de sa maison mère

La solvabilité de Swiss Life France s'appuie sur la solvabilité de sa maison mère, les excédents de fonds propres étant positionnés au niveau du Groupe afin d'optimiser sa flexibilité financière. Au 31 décembre 2019, La filiale française de l'assureur suisse bénéficie ainsi d'un taux largement supérieur aux exigences réglementaires en vigueur sur le marché Français avec un ratio de solvabilité de :

- > 180 % pour l'ensemble de Swiss Life France,
- > 170 % pour Swiss Life Assurance et Patrimoine, l'entité spécialisée sur ses deux principaux métiers que sont l'épargne et la retraite.

Au 31 mars 2020, ce taux reste largement supérieur aux exigences réglementaires.

Ce niveau de solvabilité est la conjonction d'une stratégie métier et financière mise en place depuis plus de 10 ans avec :

- Un business model diversifié autour d'une approche globale en assurance, banque privée, gestion financière, santé, prévoyance et dommages qui lui a assuré une croissance forte et rentable : 8% en moyenne sur 10 ans.
- Une gestion avisée des risques associée à un profil de risques métiers maîtrisé, avec pour objectif principal de renforcer sa capacité à faire face à ses engagements sur le long terme en cohérence avec l'ADN de son métier d'assureur.
- Une gestion actif-passif stricte, coordonnée à un profil de risques moins sensible que le marché et une forte orientation sur les unités de compte, qui a permis d'absorber plus facilement que le marché la baisse des taux.

- Une politique de rémunération des actionnaires et des clients prudente, permettant de financer tant la solvabilité que les investissements nécessaires à sa stratégie de transformation.
- Des actions visant à développer l'attractivité de Marque et un fort niveau d'engagement des collaborateurs.

Cette situation financière permet à Swiss Life France de faire face à l'ensemble de ses engagements d'entreprise.

15/04/2020